

価格交渉・賃上げ支援セミナー

福岡県価格交渉・賃上げ支援事業

社員を守り！ 会社を守る！

持続的な成長のための価格交渉セミナー

- 仕入価格・人件費の上昇の影響を受けている
- 取引先との価格交渉がうまくいっていない
- 価格交渉のための事前準備や具体的な交渉の仕方を学びたい
- 価格転嫁により従業員の賃上げにつなげたい

申込先着
50名

近年は原材料・エネルギー価格などが高騰に加えて、様々なコストの増加が企業経営を圧迫しております。特に中小・小規模企業がこの厳しい経営環境のなか、企業が事業を継続するうえで、コスト上昇分の適切な価格の転嫁が重要な課題となっています。

しかし、価格転嫁することで顧客離れにつながるのではないかと懸念や、取引先との力関係などが影響して、価格転嫁の要請や交渉ができていない企業が多いのが現状です。

本セミナーでは、価格転嫁を行うための心構えや事前準備について解説し、ワークを交えながら具体的な交渉術について解説します。

日時 令和6年9月20日(金) 14:00~15:30**会場** 筑後商工会議所3階大ホール**講師** 重村 和博氏 (中小企業診断士)
(福岡県よろず支援拠点コーディネーター)**受講料** 無料**内容**

- 1 価格交渉の重要性
- 2 データ収集と原価計算
- 3 見積書の作成
- 4 確認と交渉の実践 等

共催 福岡県よろず支援拠点

【申込・お問合せ先】
筑後商工会議所 経営支援課
TEL: 0942-52-3121 FAX: 0942-53-6508
E-mail: info@chikugo.or.jp



地元福岡で20年以上システム開発に従事し、産業用ロボットの制御ソフトや生産管理システムの開発を手がける。製造業の魅力に惹かれ、中小企業の支援を目指して平成24年に独立。中小企業診断士として

製造業やソフトウェア開発業の支援を行う。多くの企業が持つ高い技術や製造能力を再発見し、それを活かした経営計画で高い付加価値を生む企業に生まれ変わらせる伴走支援と交渉力強化により売上アップ・収益力アップを実現。徹底した交渉準備の強化とロールプレイを重視した実践的な研修が高い評価を得ている。1966年生まれ、慶應義塾大学経済学部卒。

<受講申込書>

申込日: 令和6年 月 日

[事業所名]		[事業内容]	
[所在地]		[受講者名]	
[TEL]			
[E-mail]			

※ご記入いただいた個人情報は、商工会議所からの各種連絡のために利用いたします。